

WIR SUCHEN VERSTÄRKUNG!

Vertriebsconsultant (m/w/d) Schwerpunkt Microsoft 365

MBC ist eines der führenden Systemhäuser für Telekommunikation in der Metropolregion Rhein-Neckar. Seit 1994 stehen wir für individuelle Beratung, innovative Lösungen und exzellente Produkte. Unser Unternehmen ist weiter auf Wachstumskurs: Wir freuen uns über Ihre engagierte Verstärkung! Machen Sie sich mit uns auf den Weg, MBC als Kommunikationsarchitekt voranzubringen.



DAS ERWARTET DICH

- Beratung und Betreuung unserer Kunden bei der Implementierung und Nutzung von Microsoft 365 Lösungen
- Analyse der Kundenanforderungen und Entwicklung maßgeschneiderter Lösungskonzepte
- Durchführung von Präsentationen und Schulungen für Kunden und interne Teams
- Unterstützung des Vertriebs bei der Akquise neuer Kunden und Projekte
- Erstellung von Angeboten und Vertriebsunterlagen
- Enge Zusammenarbeit mit den technischen Teams zur Sicherstellung einer reibungslosen Implementierung

DAS BRINGST DU MIT

- Abgeschlossenes Studium im Bereich Wirtschaftsinformatik, Betriebswirtschaft oder eine vergleichbare Qualifikation
- Mehrjährige Erfahrung im Vertrieb und in der Beratung von Microsoft 365 Lösungen
- Fundierte Kenntnisse der Microsoft 365 Produktpalette und deren Anwendungsmöglichkeiten
- Ausgeprägte Kommunikations- und Präsentationsfähigkeiten
- Hohe Kundenorientierung und Beratungskompetenz
- Selbstständige und strukturierte Arbeitsweise
- Teamfähigkeit und Flexibilität
- Führerschein Klasse B oder 3

DAS BIETEN WIR DIR

- ✓ Unbefristeter Arbeitsvertrag
- ✓ Möglichkeit zum mobilen Arbeiten an mindestens zwei Tagen pro Woche
- ✓ Firmen-Laptop und -Smartphone, auch zur privaten Nutzung
- ✓ Corporate Benefits
- ✓ Vermögenswirksame Leistungen und betriebliche Altersvorsorge
- ✓ Pluxee-Benefitpass und -Restaurantschecks
- ✓ Regelmäßige Teamevents
- ✓ Attraktive Weiterbildungsmöglichkeiten

Wir haben dich überzeugt? Dann schicke uns deinen Lebenslauf als PDF-Datei an **karriere@mbc-mannheim.de**.