



Eine smarte Lösung – Kosten senken oder Kostenfalle?

Nutzen Sie die neuesten Technologien, ohne Ihr Budget zu belasten. Dank unserer flexiblen Finanzierungsmodelle können Sie die besten Tools sofort einsetzen und die Kosten bequem an Ihre Bedürfnisse anpassen.



MBC Financial Services

Die Beschaffung von Geräten erfordert hohe Investitionen und erheblichen administrativen Aufwand, insbesondere wenn am Ende des Gerätelebenszyklus eine sichere Datenlöschung gewährleistet sein muss. In Zusammenarbeit mit Apple Financial Services (AFS) und MBC Financial Service bieten wir Ihnen attraktive Mietmodelle für Geräte von Apple und Microsoft an. Als autorisierter Microsoft Surface Reseller ermöglichen wir es Unternehmen, durch diese Mietmodelle die Kosten über die Laufzeit zu verteilen und somit die Liquidität zu erhöhen.



Consultants
Network



Microsoft
Surface

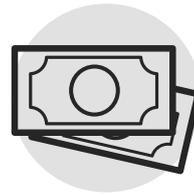
Authorized Reseller

MBC bietet die führende Lösung: Einfach, Ökonomisch, Flexibel, Nachhaltig & Digital



Unkompliziert und sorgenfrei

MBC kümmert sich um die gesamte Logistik, Lagerhaltung und Wartung Ihrer modernen Ausrüstung.



Entlasten Sie Ihren Cashflow

Geringe monatliche Raten helfen, hohe Anschaffungskosten zu vermeiden.



Schützen Sie unsere Umwelt

Zirkuläres Modell mit 100% Offsetting & garantiertem 2. Lebenszyklus



Keine Excel Tabellen mehr

Bestellen, verwalten und erhalten Sie Ihren Service per Klick über das MBC Connect Portal.

Unser Rechenbeispiel:

Beispiel: Kauf & Miete Einsatz über 24 Monate



Kaufpreis
1.478,15€

Apple MacBook Air 13" M3 16 GB RAM 512 GB SSD mitternacht

13,6 Zoll (34,46 cm) Retina Display mit
2.560 x 1.664 Pixeln

Prozessor: Octa-Core Apple M3 Prozessor

Arbeitsspeicher: 8 GB RAM

Speicher: 512 GB SSD

Grafik: Apple M3 - 10 Core

100 Devices

Kaufen Fällig: sofort

1.478,15€ X 100 Devices
= **147.815,00€ Kaufsumme**

Mieten Fällig: monatlich

Pro Device 45,64€
Miete mtl. 4.563,65€
4.563,65€ X 24 Monate
= **109.527,61€ Miete Gesamt**

Summe: 147.815,00€

109.527,61€

Ersparnis:



0 %

38.287,39€

25,90%

10 Devices

Kaufen Fällig: sofort

14.781,50€ X 10 Devices
= **14.781,50€ Kaufsumme**
Fällig: sofort

Mieten Fällig: monatlich

Pro Device 46,38€
Miete mtl. 463,78€
463,78€ X 24 Monate
= **11.126,81€ Miete Gesamt**

Summe: 14.781,50 €

11.130,77€

Ersparnis:



0 %

3650,73€

24,70%

Unser Rechenbeispiel:



Beispiel: Kauf & Miete Einsatz über 24 Monate



Microsoft Surface Laptop 6 for Business

Prozessor: Intel Core Ultra 5 135H

Festplatte: 256 GB

Grafikkarte: Intel Grafik

Maße: 34 x 24.4 x 1.69 cm

Betriebssystem: Microsoft Windows 11 Pro

Arbeitsspeicher: 8 GB

Display-Größe: 15 Zoll (38.1 cm)

Gewicht: 1.68 kg

Farbe: Schwarz

100 Devices

Kaufen Fällig: sofort

1.175,63€ X 100 Devices
= **117.563,00€ Kaufsumme**

Mieten Fällig: monatlich

Pro Device 40,10€
Miete mtl. 4.009,81€
4.009,81€ X 24 Monate
= **96.235,44€ Miete Gesamt**

Summe: 117.563,00€

96.235,44€

Ersparnis: ~~×~~
0 %

21.327,56€
18,14%

10 Devices

Kaufen Fällig: sofort

1.175,63€ X 10 Devices
= **11.756,30€ Kaufsumme**
Fällig: sofort

Mieten Fällig: monatlich

Pro Device 44,31€
Miete mtl. 443,14€
443,14€ X 24 Monate
= **10.635,36€ Miete Gesamt**

Summe: 11.756,30€

10.635,36€

Ersparnis: ~~×~~
0 %

1120,94€
9,53%

WUSSTEN S

» Durch die **Miete** können nicht nur auf die komplette Laufzeit Kosten gespart werden, sondern auch während der Laufzeit entstehen durch das verbleibende Kapital Erträge!

SIE SCHON?

- » Beim **Kauf** von Devices entstehen oft zusätzliche, auch personelle, Kosten, die in die Gesamtkalkulation einfließen sollten. Mietbeträge hingegen sind laufende Kosten und können abgeschrieben werden.

So starten wir gemeinsam!

**Werden Sie nachhaltiger im Umgang mit Ihrer Telekommunikation- und IT-Ausstattung und nutzen Sie das maßgeschneiderte B2B-Angebot von MBC
So einfach geht's:**

Schritt 1: Kontaktieren Sie uns

Unsere B2B-Expertn freuen sich auf Ihre Anfrage. Sie erreichen uns per E-Mail, Telefon oder bequem über unser Kontaktformular auf der Website:

Schritt 2: Angebot erhalten

Nach Ihrer Anfrage melden wir uns kurzfristig bei Ihnen, um die Details zu besprechen. Basierend auf Ihren Anforderungen erstellen wir ein unverbindliches Angebot für Ihre Telekommunikations- und IT-Hardware.

Schritt 3: Zurücklehnen – wir kümmern uns um den Rest

Nach der Klärung aller Details können Sie sich entspannen. Mit unserem umfassenden Modell erhalten Sie alle Komponenten und Dienstleistungen rund um Ihre Telekommunikations- und IT-Ausstattung sowie persönliche Ansprechpartner – alles aus einer Hand.

Interesse?

Kontaktieren Sie uns!

 + 49 621 / 3999 777-0

 info@mbc-mannheim.de

 www.mbc-mannheim.de

Termin
sichern!

