



WIR SUCHEN VERSTÄRKUNG!

Junior Account Manager Vertrieb (m/w/d)

MBC ist eines der führenden Systemhäuser für Telekommunikation in der Metropolregion Rhein-Neckar. Seit 1994 stehen wir für individuelle Beratung, innovative Lösungen und exzellente Produkte. Unser Unternehmen ist weiter auf Wachstumskurs: Wir freuen uns über Ihre engagierte Verstärkung! Machen Sie sich mit uns auf den Weg, MBC als Kommunikationsarchitekt voranzubringen.

Unser Vertrieb betreut mittelständische und große Unternehmen in der Rhein-Neckar-Region und bundesweit. Um unsere Beratung, Systemlösungen und Services weiter erfolgreich am Markt zu platzieren, suchen wir zur Verstärkung unseres Außendienstteams, in Vollzeit, zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine/n:

DAS ERWARTET DICH

- Als Account Manager Vertrieb verantwortest du die Neukundengewinnung und die Umsatzentwicklung in deinem Vertriebsgebiet.
- Du unterstützt sachkundig und engagiert mittlere KMU-Betriebe – vom ersten Kontakt, über die Akquisition bis hin zum Vertragsabschluss.
- Du begeisterst deine Kunden für unsere vielfältigen Lösungen und Services in der Telekommunikation, entwickelst für sie individuelle Konzepte und begleitest die Realisierung.
- Dabei legst du großen Wert auf den Aufbau einer langfristigen Kundenbeziehung und verlierst deine spezifischen Anforderungen nicht aus dem Blick.
- Gemeinsam mit dem Vertriebsteam repräsentierst du MBC und unser Angebot bei den Kunden vor Ort, in Online-Besprechungen oder auf Messen und Events.

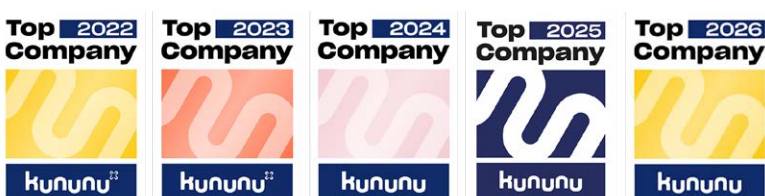
DAS BRINGST DU MIT

- Abschluss einer technisch-kaufmännischen Ausbildung (z.B. IT-Systemkaufmann (m/w/d)) oder vergleichbar
- Bei nicht-technischer Ausbildung setzen wir IT-Affinität voraus
- Sicheres und gepflegtes Auftreten
- Freundliche und offene Art auf Menschen zuzugehen
- Begeisterung und Engagement für eine anspruchsvolle Vertriebstätigkeit mit hoher Kundenorientierung, unternehmerisches Denken und strategisches Handeln, eigeninitiativer Arbeitsstil
- sehr gute Office-Kenntnisse
- Führerschein Klasse B oder 3

DAS BIETEN WIR DIR

- ✓ Unbefristeter Arbeitsvertrag
- ✓ Möglichkeit zum Mobilen Arbeiten an mindestens 2 Tagen pro Woche
- ✓ Sodexo Pass
- ✓ Firmen-Pkw, Laptop und Smartphone
- ✓ Corporate Benefits
- ✓ Vermögenswirksame Leistungen und betriebliche Altersvorsorge
- ✓ Regelmäßige Teamevents
- ✓ Attraktive Weiterbildungsmöglichkeiten

TOP COMPANY KUNUNU UND MBC ZELEBRIERE!



Wir haben dich überzeugt? Dann schicke uns deinen Lebenslauf als PDF-Datei an **karriere@mbc-mannheim.de**.